

MEDX SCHLIESST VERKAUF AN U.S.-MILITÄR AB STRATEGIEAUSRICHTUNG AUF DURCHDRINGUNG DES 1 MRD. \$ U.S.-MILITÄR MARKTS

ORLANDO, FL – PR NEWSWIRE – März 2010 – MedX Limited (Frankfurt: 8MX), Hersteller und weltweiter Vertreiber von medizinischen Trainings- und Fitnessgeräten der Marke *MedX®* sowie Tochterunternehmen von WellTek Incorporated, gab heute einen erneuten Verkaufsabschluß mit dem U.S.-Militär bekannt. Das Unternehmen beabsichtigt eine vertragliche Absicherung mit dem U.S.-Verteidigungsministerium, nicht nur die Geräte zu liefern, sondern auch entsprechende Dienstleistungen bereitzustellen, die der Vorbeugung und/oder Rehabilitation chronischer Rücken- und Nackenprobleme von Angehörigen des U.S.-Militärs dienen.

Einer am 9. November 2009 im *Archives of Internal Medicine* veröffentlichten Studie zufolge wurde eine beträchtliche Anzahl von Militärangehörigen aufgrund von Rückenschmerzen aus dem Irak und Afghanistan abgezogen. Forscher der Medizinischen Fakultät der John Hopkins Universität fanden heraus, daß lediglich 13 Prozent der Militärangehörigen, die ihre Einheiten aufgrund der Anfangsdiagnose Rückenschmerzen verlassen haben, schließlich auf ihre Posten zurückgekehrt sind. Neben Verletzungen, die man sich bei Kampfhandlungen zugezogen hat, ist die Rückkehr-zum-Dienst-Rate bei Rückenschmerzen und anderen Muskel- und Skeletterkrankungen geringer als bei irgendeiner anderen Erkrankung oder Nicht-Kampfhandlungsverletzung, ausgenommen psychische Erkrankungen. Außerdem schätzt man die Behandlungskosten sowohl von Militärangehörigen im aktiven Dienst als auch von Veteranen, die unter starken oder chronischen Rückenschmerzen im Lendenwirbelbereich leiden, auf ca. 1 Mrd. US Dollar pro Jahr.

Randy Lubinsky, Aufsichtsratsvorsitzender und CEO von MedX, erklärt: "Es handelt sich hierbei um einen beträchtlichen Nischenmarkt für MedX, und wir sind überzeugt davon, tiefgreifenden Einfluß auf Wirtschaftlichkeit und Lebensqualität zu nehmen. U.S.-Streitkräfte im Irak und in Afghanistan sehen sich derzeit damit konfrontiert, ihre bis zu 120 Pfund (=ca. 55 kg) schwere Rucksackausrüstung und Körperschutzanzüge zu tragen, auf Felddbetten zu schlafen, meilenweite Fußmärsche zu absolvieren, stundenlang in Transportfahrzeugen zusammengepfercht zu sein und/oder schwere Munition und anderes Ausrüstungszubehör zu heben – all dies sind erwiesenermaßen Ursachen für gravierende Verletzungen an der unteren Wirbelsäule. Wir sind überzeugt davon, daß wir durch eine Anwendung der wissenschaftlich fundierten MedX-Trainingsprotokolle als Standardbestandteil, die Truppen auf den Einsatz im Mittleren Osten vorzubereiten, zur Vorbeugung oder einer erheblichen Reduzierung der Anzahl von Soldaten beitragen können, die sonst unter vermeidbaren Nacken- und Rückenschmerzen leiden könnten."

MedX ist weithin ein Begriff als definitiver Goldstandard bei der Behandlung und Linderung von chronischen Rückenschmerzen und -funktionsstörungen durch eine gezielte Stärkung der Wirbelsäule. Im Laufe der vergangenen 24 Jahre haben die Universität von Florida und die Universität von Kalifornien in San Diego zusammen mit zahlreichen orthopädischen Kliniken auf den ganzen Welt mehr als 75 Artikel in von Experten begutachteten medizinischen Fachzeitschriften und Branchenblättern veröffentlicht, die die Eignung von *MedX* bestätigen, in bedeutendem Maße chronische Schmerzen im Zusammenhang mit der Wirbelsäule zu vermindern, die Wirbelsäulenfunktion wiederherzustellen, die Lebensqualität und Unabhängigkeit zu verbessern, sowie die Notwendigkeit einer andauernden Wirbelsäulenbehandlung oder Schmerztherapie - sogar nach mehrmaligen erfolglosen Versuchen im Rahmen anderer Behandlungsformen - zu vermindern oder abzuschaffen. Seit der Markteinführung im Jahre 1986 wurden die *MedX*-Geräte für Training und Rehabilitation an Kunden in allen 50 Staaten der U.S.A sowie weltweit verkauft. Die medizinischen und Trainingsgeräte sind in Krankenhäusern, Rehabilitations- und Wellnesszentren, Colleges und Universitäten, Trainingseinrichtungen von

Profi-Sportteams, auf Militärbasen sowie in mehreren Regierungsbehörden auf Landes- und Bundesebene anzutreffen.

Über WellTek Incorporated

WellTek ist ein weltweites Unternehmen im Bereich Gesundheit, Fitness und Wellness, das Lösungen bei einigen der vordringlichsten und kostspieligsten gesundheitlichen Herausforderungen auf der ganzen Welt – Adipositas sowie chronische Nacken- und Rückenschmerzen - bietet. Ihre Tochtergesellschaft MedX Limited produziert, verkauft und vertreibt die fortschrittlichsten medizinischen Übungsgeräte an die Medizin- und Fitnessbranche. Mit Hilfe seiner 100%-igen Tochtergesellschaft Pure HealthyBack, Inc. definiert WellTek das Gesundheitswesen neu, indem Gesundheitspläne, eigenversicherte Unternehmergruppen und Verbraucher mit einer rentablen, nicht-chirurgischen und günstigeren Behandlung für Patienten versehen werden, die auf der Suche nach nachhaltiger Linderung ihrer chronischen Nacken- und Rückenschmerzen sind. Das Unternehmen ist außerdem Inhaber und Betreiber von lime Fitness, Inc., einem Fitness- und Trainingsstudio, das spezialisiert ist auf Lifestyle-Fitness-Training mit dem Ziel, Leben, Image und Geist zu bereichern. Für weitere Informationen bezüglich des Unternehmens besuchen Sie bitte unsere Website www.WellTekinc.com.

Gewisse Aussagen, die in dieser Pressemitteilung enthalten sind und die nicht auf historischen Tatsachen beruhen, sind vorausblickende Aussagen, wie definiert im Private Securities Litigation Reform Act von 1995, und unterliegen erheblichen Unwägbarkeiten und Risiken, teilweise genau ausgeführt in den jeweiligen Securities and Exchange Commissions Akten des Unternehmens, was dazu führen könnte, dass tatsächliche Ergebnisse grundlegend von Vorausplanungen abweichen können. Obwohl das Unternehmen der Meinung ist, daß es sich bei seinen Erwartungen um vernünftige Annahmen im Rahmen seiner Kenntnisse hinsichtlich seiner Betriebe, Erwartungen, Darstellungen und Durchführungen handelt, kann es keine Zusicherung geben, daß tatsächliche Ergebnisse nicht grundlegend von den Erwartungen abweichen. Zu den wichtigen, der Geschäftsführung gegenwärtig bekannten Faktoren, die dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse grundlegend von denen in vorausblickenden Aussagen abweichen können, zählt die Fähigkeit des Unternehmens, sein Geschäftsmodell auf vernünftige Art und Weise ausführen zu können, die Beschaffung zusätzlichen Kapitals zur Umsetzung des laufenden Geschäftsmodells, der Fähigkeit, Mitarbeiter zu gewinnen und zu halten – einschließlich hochqualifizierter Führungskräfte, Unternehmensleitung und Betriebspersonal, das Vermögen, günstige künftige Kreditlinien und Kapitalbeschaffung auszuhandeln, sowie das mit einer breit gefächerten Geschäftstätigkeit einhergehende Risiko hinsichtlich Erzielung und Beibehaltung eines positiven Cash-Flows und Nettoertragskraft. Angesichts dieser Risiken und Unwägbarkeiten kann es keine Sicherheit dafür geben, daß die in dieser Pressemitteilung enthaltenen vorausblickenden Informationen tatsächlich zutreffen werden.

FÜR WEITERE INFORMATIONEN WENDEN SIE SICH BITTE AN:
Elite Financial Communications Group, LLC
Dodi B. Handy, President & CEO (Twitter: *dodihandy*)
Kathy Addison, VP von Elite Media Group (Twitter: *kathyaddison*)
407-585-1080 oder via email WTKN@efcg.net